



Pour renforcer notre force de vente, nous sommes à la recherche de notre nouveau/nouvelle :

RESPONSABLE DES VENTES REGION RHÔNE-ALPES – EST (CDI)

ODLO FRANCE, filiale d'Odlo International, recherche un(e) RESPONSABLE DES VENTES Région Rhône-Alpes / Est. En tant que Responsable des ventes, vous travaillerez en collaboration avec l'ensemble de vos clients dans le but de développer conjointement le chiffre d'affaires en magasin.

Vos missions

Vous agissez comme un véritable chef d'entreprise et avez en charge la distribution de la marque sur votre secteur. Vous agissez sur 2 pôles principaux :

Sell-In

- Développement du chiffre d'affaires de la marque sur votre secteur par une distribution numérique performante et la mise en place de partenariats avec les acteurs clés.
- Déploiement des stratégies négociées avec les enseignes de manière à développer la distribution de la marque.
- Mise en place de business plans locaux afin d'atteindre et de dépasser les objectifs de chiffre d'affaires avec vos clients.
- Mettre en place des solutions globales avec les acteurs clés de votre secteur (Shop in shop, corner...)
- Prise en charge de certains comptes clés locaux.

Sell-Out

- Mise en place d'un suivi régulier et efficace de l'activité de manière à optimiser la revente des produits en magasin.
- Être en charge des 4P en magasin : distribution numérique, place en rayon selon les principes merchandising, promotions et mises en avant produit.
- Résoudre les situations litigieuses avec les clients avec le support de votre manager et des équipes clients.
- Support des magasins franchisés localisés sur le secteur.
- Suivi et support sur les Key Account régionaux et/ou nationaux.
- Participer aux recommandations de développement produits

Qualifications

- Profil Bac+2 à Bac+5 doté de qualités de leadership, de communication, d'un esprit d'analyse et capable de résoudre des problèmes.
- Nous recherchons des individus qui savent établir des priorités et suivre leurs engagements, qui affectionnent le travail en équipe et possèdent un goût pour la créativité, l'innovation et la prise d'initiative. Maîtrisant l'anglais, vous faites preuve d'une réelle fibre commerciale, de bonnes connaissances en marketing et avez une expérience réussie de la vente.
- Gagneur, autonome, disponible, vendeur dans l'âme, négociateur avisé, vous avez la profonde détermination d'atteindre les objectifs ambitieux.
- Si tel est le cas, nous vous proposons d'en discuter lors d'un entretien.

Poste à pourvoir à partir du 15/02/2021 (à voir ensemble). Localisation souhaitée sur Annecy ou sa région
Rémunération attractive (fixe + variable) + véhicule de fonction + téléphone

Merci d'adresser votre candidature (LM+CV) à ODLO France à recrutement@odlo.com sous la référence REP RHONE-ALPES-EST.

ODLO – ENGINEERS OF ACTIVE LAYERS

Né en Norvège et conçu en Suisse, Odlo propose des vêtements de sport performants dans 6 catégories : sous-vêtements de sport fonctionnels, course à pied, training, cyclisme, disciplines nordiques et outdoor.

Avec plus de 75 ans d'héritage, Odlo, l'inventeur du sous-vêtement de sport performant et du principe des trois couches, continue d'innover en gardant toujours une longueur d'avance et est distribué dans plus de 35 pays.

Odlo montre également un engagement fort envers la durabilité sociale et environnementale, et est fière de son statut de leader au sein de la Fair Wear Foundation.